

Starten på noget stort

# Bliv salgstraineer inden for B2B i Bygma



Start din  
karriere på



 **BYGMA**  
IKKE FOR AMATØRER



# Bliv salgstrainee i Bygma

## Er du klar til at bygge stærke relationer og starte din karriere?

Vores 2-årige salgstrainee-uddannelse er målrettet dig, der vil arbejde tæt med byggeriets fagprofessionelle og spille en væsentlig rolle i at skabe fremtidens løsninger. Uddannelsen veksler mellem skoleophold og praktisk erfaring i vores forretninger.

### Hvad får du?

- Ekspertise i B2B-salg
- Den nyeste viden inden for bæredygtighed
- Løn fra første dag
- Gode arbejdstider
- Frihed under ansvar fra første dag
- Et stærkt fællesskab

### Hvem er du?

- Du har afsluttet enten EUX Business, EUD Business, HHX, STX eller HTX.
- Du har lyst til at lære og udvikle dig og behøver ikke at kende vores branche eller produkter i forvejen.
- Du er en holdspiller og klar på at levere branchens bedste service.

**Vil du høre mere? Scan QR koden og se filmen.**



# Salgstraineer – med fokus på B2B

## Introduktion

3 dage

- Velkommen til Bygma
- Kend din arbejdsplads
- Mission, vision og værdier
- Teambuilding

## Forretningsforståelse

2 uger

- Koncept og strategi
- Grundlæggende salgskøkonomi
- Godt købmandskab
- Kunderejsen

## Kommunikation via elektroniske medier

1 uge

- Omnichannel
- Telekommunikation
- SoMe og social selling
- E-mail marketing

## Strategisk salg

2 uger

- Tilbudsberegning
- Markedsanalyse
- Markedsføring
- Den grønne omstilling i Bygma

## Logistik

1 uge

- Værdikæden
- Værdiskabende & bæredygtig logistik
- Kvalitetssikring af logistik
- Indretning af salgsareal

## Indkøb

1 uge

- Leverandørvalg & -samarbejde
- Lovgivning & CSR
- Forhandlingsteknik
- Betalingsbetingelser

## Salg og konkurrentanalyse

2 uger

- Brancheanalyse
- Konkurrentanalyse
- Projektskrivning
- Præsentationsteknik

## Fagprøve & eksamen

- Eksamen i AU-faget Salg & salgspskologi
- Fagprøve
- Begge dokumenteres med en skriftlig opgave samt en mundtlig forsvaret

## Bæredygtighed i praksis

2 dage

Som noget særligt i Bygma tilbyder vi faget bæredygtighed i praksis hvor du lærer om:

- Bæredygtighed i byggebranchen
- Samfundsansvar og bæredygtige initiativer i Bygma
- Praktiske salgsredskaber og håndtering af produktdata og dokumentation

## Salg & salgspskologi (AU-fag, 10 ECTS-point)

1 uge

- Stresshåndtering
- Konflikthåndtering
- Reklamationsbehandling
- Salgsplanlægning

## Pratik i udlandet

Hos Bygma får du en unik mulighed for at styrke din uddannelse med at komme i praktik i udlandet.





Bygma Gruppen A/S beskæftiger godt 3.000 medarbejdere fordelt på flere end 125 forretningsenheder i Nord- og Centraleuropa. Koncernen er den største danskejede leverandør til byggeriet med aktiviteter inden for salg og distribution af trælastprodukter og bygningsartikler til de professionelle håndværkere og private forbrugere. Med en samlet omsætning på ca. DKK 10 mia. hører Bygma Gruppen A/S til blandt de største i branchen.

Vi er Bygma, og vi er ikke for amatører.